

Lübeck, 03.04.2024. Der Lübecker Technologiepool besetzt die strategisch wichtige Position des Chief Sales Officers (CSO) neu und holt mit Stefan Bachmann einen erfahrenen Spezialisten an Bord.

Bereits seit einigen Jahren entwickelt sich blau direkt kontinuierlich weiter. Weg vom reinen Maklerpool, hin zum professionellen Technologieanbieter mit Schwerpunkt auf Software as a Service Lösungen (SaaS). Während viele im Markt diese Entwicklung in der Versicherungs- und Finanzanlagenvermittlung noch nicht als entscheidenden Faktor betrachten, richtet das Lübecker Unternehmen seine Strategie weiter konsequent auf diesen Kurs aus. Die Geschäftszahlen, aus denen hervorgeht, dass das Wachstum von blau direkt in den Jahren 2023, 2022 und auch davor zumeist deutlich über dem Durchschnitt vieler Marktbegleiter liegt, wertet das Unternehmen als klaren Beleg für diese Strategie.



Mit Stefan Bachmann einen weiteren Experten gewonnen zu haben, der über eine weitreichende Expertise im Aufbau erfolgreicher SaaS-Geschäftsmodelle verfügt, ist somit ein riesiger Gewinn für den Lübecker Technologieanbieter. Bachmann, der vor allem Kennern der Finance- und Paymentbranche ein Begriff sein dürfte, hat nicht nur maßgeblich dazu beigetragen, mit PAYONE einen der größten Payment-Service-Provider Deutschlands aufzubauen, sondern auch im internationalen Kontext die Weiterentwicklung moderner Bezahlplattformen vorangetrieben.

Stefan Bachmann neuer CSO bei blau direkt.

Bei blau direkt übernimmt Stefan Bachmann die Leitung der Abteilungen Sales, Support und Key

Account Management und wird neben der kontinuierlichen Stärkung des Retail Geschäftes auch den Ausbau der Geschäftsfelder institutioneller Kunden - vor allem im Bereich Bancassurance - signifikant weiterentwickeln.

“Mit Stefan haben wir einen wahren Experten für uns gewinnen können, der einerseits ein tiefes Verständnis davon hat, wie der Aufbau und der Vertrieb von Geschäftsmodellen moderner SaaS Plattformen gelingt. Und andererseits auch die notwendige Expertise mitbringt, um die dafür erforderliche interne Transformation im Unternehmen zu gestalten. Wir freuen uns, gemeinsam mit Stefan die nächsten wichtigen Schritte in der stetigen Weiterentwicklung von blau direkt zu unternehmen“, kommentiert Oliver Lang, Geschäftsführer und CBDO von blau direkt.

Zu blau direkt:

blau direkt zählt zu den führenden Technologieanbietern für die unabhängige Vermittlung von Versicherungen und Finanzanlagen. Seit mehr als 20 Jahren ist das Lübecker Unternehmen auf Digitalisierung und Prozessoptimierung spezialisiert und setzt bei der Vereinfachung komplexer Abläufe und der Steigerung der Ertragskraft stetig neue Standards in der Branche. Die cloudbasierte Systemwelt von blau direkt gilt als eine der leistungsstärksten und effizientesten Technologie-Plattformen für die Vermittlung und die Verwaltung von Versicherungen und Finanzanlagen. Moderne Vermittlerunternehmen, die auf blau direkt als Technologiepool setzen, reduzieren ihre Verwaltungsaufwände und verdoppeln im Durchschnitt nachweislich innerhalb von fünf Jahren ihre Umsätze.