

blau direkt und MAXPOOL kooperieren

Hamburg, 03.07.2023. Der Infrastrukturdienstleister blau direkt aus Lübeck und die in Hamburg ansässige PHÖNIX MAXPOOL Gruppe haben einen Kooperationsvertrag geschlossen. Es entsteht eine Symbiose aus Abwicklungstechnologie und fachlichem Qualitätsanspruch, mit zahlreichen Mehrwerten für beide Unternehmen und für kooperierende Maklerbetriebe.

Die Kooperation ist langfristig ausgerichtet und wird durch enge Zusammenarbeit und die Bündelung gemeinsamer Kräfte dazu beitragen, das Wachstum beider Unternehmen weiter auszubauen. Im Rahmen der Partnerschaft wird Fachwissen ausgetauscht sowie Technologien und Ressourcen gemeinsam genutzt, so dass Produktentwicklungen und Innovationen weiter beschleunigt werden können. Darüber hinaus wird die Kooperation die Reichweite beider Unternehmen erweitern, durch den Zugang zu Vertriebskanälen und Netzwerken können so neue Märkte erschlossen und die Kundenbasis erweitert werden. Die PHÖNIX MAXPOOL Gruppe schließt sich somit abwicklungstechnisch der Gemeinschaft miteinander kooperierender Unternehmen an, wie bereits CHARTA, Insuro, WIFO oder Finanzzirkel.

Beide Häuser betonen, dass sich MAXPOOL ausschließlich an die gemeinsame Abwicklung und für die Schaffung von Synergien bei blau direkt und dem Verbund anschließt, ohne jeden Anteilsverkauf.

Im Zusammenhang mit der Kooperation wird auch die Option einer zukünftigen Beteiligung von blau direkt an MAXPOOL nicht ausgeschlossen. Hierüber wird in Zukunft eine Entscheidung getroffen. Die Kooperation beider Häuser steht unter dem Vorbehalt der Prüfung durch das Kartellamt.

Beide Unternehmen sind überzeugt, dass diese Zusammenarbeit eine Win-win-Situation schafft und sowohl auf Unternehmensebene für blau direkt und MAXPOOL als auch für ihre Maklerinnen und Makler erheblichen Mehrwert bietet. So kann MAXPOOL künftig u. a. blau direkt innovative und effiziente technische Plattform nutzen. blau direkt wiederum profitiert beispielsweise durch die fachlichen Fähigkeiten und Services von MAXPOOL und von der PHÖNIX Schutzgemeinschaft als Assekurateur mit innovativen Deckungskonzepten. Den Maklerinnen und Maklern von MAXPOOL wird die komplette blau direkt Infrastruktur mit all ihren Vorteilen zur Verfügung stehen.



„Wir sind hocheifrig über die Möglichkeiten, die sich durch den Verbund mit den verschiedenen Maklerpoolgesellschaften ergeben. Wir können uns auf unsere Philosophie „Verantwortung verbindet“ und damit auf unsere Serviceleistungen an Maklerinnen und Makler konzentrieren, mit vollem Fokus auf unabhängige und fachlich hochwertige Beratung und Produktauswahl. Zugleich haben wir die technologische Weiterentwicklung und Zukunftsfähigkeit unserer Verwaltung über den Verbund sichergestellt. Wir verstehen uns als Qualitätspool und damit als umfassenden Partner für Maklerbetriebe und nicht als Technikabwickler.“

Pressemitteilung



Daher wird diese neue Partnerschaft für beide Unternehmen und für unsere kooperierenden Maklerinnen und Makler von großem Nutzen sein“, sagt Oliver Drewes, Vorstandsvorsitzender der PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG.

“Wir freuen uns auf die gemeinsame Zusammenarbeit mit MAXPOOL und sehen dies als einen weiteren Schritt in Richtung unserer Wachstumsziele. Gemeinsam haben wir die Chance, unsere Stärken zu bündeln, Synergien zu schaffen und neue Möglichkeiten zu erschließen. Zusammen werden wir Innovationen vorantreiben, Herausforderungen meistern und neue Maßstäbe für die Versicherungs- und Finanzbranche setzen“, so Lars Drückhammer, Chief Executive Officer von blau direkt.



Oliver Lang, Geschäftsführer und Chief Investment Officer bei blau direkt fügt hinzu: “Ich freue mich auf die Zusammenarbeit mit MAXPOOL. Kooperationen mit anderen Unternehmen sind von entscheidender Bedeutung, um den ständig wachsenden Anforderungen und neuen Herausforderungen der Versicherungs- und Finanzbranche erfolgreich zu begegnen. Wir sind bereit, gemeinsam die Zukunft der Branche zu gestalten.“

Medienkontakt:

Daniel Lamann
Abteilungsleiter Marketing / PR
Prokurist

PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG

Tochtergesellschaften:
MAXPOOL Maklerkooperation GmbH
PHÖNIX Schutzgemeinschaft Assekuradeur GmbH
PHÖNIX Vorsorgemanagement AG
PHÖNIX Digital GmbH

Glockengießerwall 2, 20095 Hamburg

T: (0 40) 29 99 40 – 438,

F: (0 40) 29 99 40 – 9430

E-Mail: presse@maxpool.de

Medienkontakt:

blau direkt GmbH
Anna Westphal
Telefon: +49 451 87201268
E-Mail: presse@blaudirekt.de

Zu MAXPOOL: Die PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG ist die Holdinggesellschaft, in der verschiedene Häuser vereint sind. Dazu zählen die 1916 gegründeten PHÖNIX Gesellschaften mit dem unabhängigen Beratungsinstitut für betriebliches Vorsorgemanagement, sowie die MAXPOOL Maklerkooperation GmbH - einer der führenden Maklerpools, mit rund 7.000 kooperierenden Versicherungs- und Finanzmaklern. Die Dienstleistungen aller Unternehmensbestandteile drehen sich um die Servicierung und Abwicklung aller Bereiche der Finanzdienstleistung für Versicherungsmakler und deren Kunden - neben den üblichen Versicherungssparten in denen auch hauseigene Deckungskonzepte entwickelt werden, zählen auch Immobilienfinanzierung und Investmentgeschäft zu den Kernkompetenzen der Unternehmensgruppe. Die eigenen Versicherungsprodukte der PHÖNIX Schutzgemeinschaft Assekuradeur GmbH sind vielfach prämiert und ausgezeichnet, weil sie inhaltlich ganz besonders auf Kundenbedürfnisse ausgerichtet sind. Ungewöhnlich ist auch der so genannte "Leistungsservice", hier werden Schadensansprüche von Versicherungskunden durch ein Expertengremium bestehend aus erfahrenen Versicherungsfachleuten, medizinischen Fachberatern und auf Versicherungsrecht spezialisierten Rechtsanwälten geprüft, begleitet und abgewickelt.

Zu blau direkt:

blau direkt ist ein Infrastrukturdienstleister für Vermittlerinnen und Vermittler von Versicherungen und Finanzen. Mit rund 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern erleichtert blau direkt Versicherungs- und Investmentmaklern und Vertrieben die Arbeit. Als Spezialist für die Datenverarbeitung und Pflege von Antragsdaten, Bestandsdaten und Dokumenten erleichtert der Transaktionsdienst von blau direkt die Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren. Diese Dienste können wahlweise im Rahmen von Funktionsausgliederungen, Back-Office-Dienstleistungen oder im Rahmen ergänzender Infrastrukturdienstleistungen genutzt werden. blau direkt verdoppelt nachweislich im Durchschnitt alle fünf Jahre den Umsatz seiner Partner.