

blau direkt

blau direkt jetzt mit Risikovorfrage auf Ausschreibungsplattform "Panda"



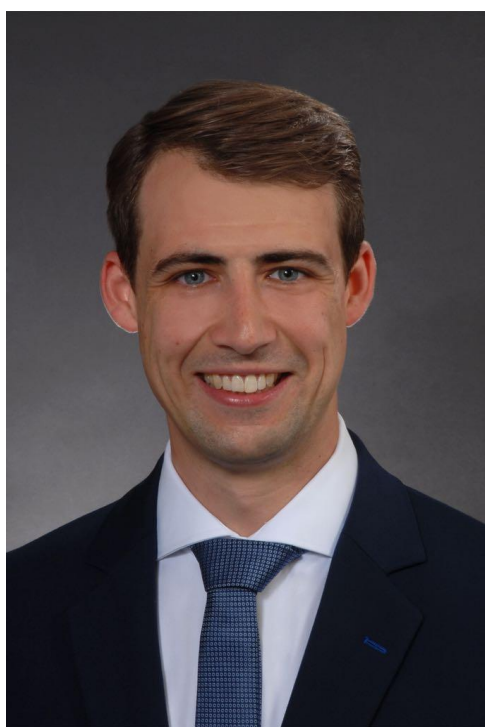
Lübeck, 29.11.2022. Neben Ausschreibungen lassen sich jetzt auch Risikovorfragen effizient und bequem mit der blau direkt Software "Panda" verwalten.

Mit "Panda" stellt blau direkt Makler:innen eine der führenden Analyse- und Ausschreibungsplattformen zur Verfügung. Volldigital unterstützt die Software die Beratung sowohl privater als auch gewerblicher Kundinnen und Kunden. Risikovorbereitung und Angebotseinholung komplexester Risiken führen effizient zu individuellen, abschlussfähigen Angeboten.

Dr. Niklas Daber, Senior Business Analyst und spezialisiert auf die Abwicklung von Gewerberisiken, führt aus: "Es macht uns stolz, dass wir mit Panda das sonst komplexe Gewerbegeschäft leicht und einfach abbilden können. Vor allem mit der rundum Beratung sichern wir unseren Partner:innen einen echten Vorsprung."



Dr. Niklas Daber, Senior Business Analyst bei bi:sure



Philip Stellmach, CEO bei KV Werk

Philip Stellmach, CEO vom KV Werk ist hingegen auf die effiziente Abwicklung vom Krankenversicherungsgeschäft spezialisiert. Er ergänzt stolz: "Mit Panda können wir das alte Modell der anonymen Risikovorfragen auf das nächste Level heben. Der digitale Prozess ermöglicht es uns unser Antragsgeschäft bequemer und verkaufsfördernd zu gestalten. Wir profitieren als Abwickler von umfangreichen Synergien; können noch besseren Service liefern."

Mit Panda gestaltet der Lübecker Infrastrukturdienstleister blau direkt die heutige Versicherungswelt weiter in Richtung einer prozessdominierten, modernen Plattformökonomie, die mit höchster Produktivität überzeugt. Erstmals können Makler:innen sowohl gewerbliche Mischrisiken, mit Vorschäden belastete Risiken oder auch biometrische Versicherungen mit komplexen Vorerkrankungen in einer einheitlichen Software handhaben. Alle Angebote werden direkt vom Versicherer in der Plattform bewertet. Ein besonderer Vorteil: "Panda" ist nahtlos mit der Verwaltungssoftware des Maklers verbunden. So profitieren die Vermittler:innen auch im After Sales und sparen in der Administration, denn sämtliche Risikovorfragen und

Angebotsvorgänge werden mit einer 100%igen Datenübertragung - beispielsweise bei dem Austausch von Kundendaten oder der Dokumentation von Beratungen - unterstützt.



Bastian Paulsen, Head of Life Insurance bei blau direkt

“Panda stellt eine wichtige Komponente im Analyse-, Ausschreibungs- und Beratungsprozess unserer Makler:innen dar. Wir entwickeln uns immer mehr zu einer umfassenden Plattform - einer zentralen Anlaufstelle für Vermittler:innen. Makler:innen dürfen auf jeden Fall gespannt bleiben, denn für Partner:innen ist das nächste große Update schon in den Startlöchern.“, lässt Bastian Paulsen, Head of Life Insurance von blau direkt in die Zukunft blicken.

Weitere Informationen zu Panda erhalten Sie direkt auf der Website von blau direkt: <https://www.blaudirekt.de/produkte/panda/>.

Zu blau direkt:

blau direkt ist ein Infrastrukturdienstleister für Vermittler:innen von Versicherungen und Finanzen. Mit rund 250 Mitarbeiter:innen erleichtert blau direkt Versicherungs- und Investmentmakler:innen und Vertrieben die Arbeit. Als Spezialist für die Datenverarbeitung und Pflege von Antragsdaten, Bestandsdaten und Dokumenten erleichtert der Transaktionsdienst von blau direkt die Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren. Diese Dienste können wahlweise im Rahmen von Funktionsausgliederungen, Back-Office-Dienstleistungen oder im Rahmen ergänzender Infrastrukturdienstleistungen genutzt werden. blau direkt verdoppelt nachweislich im Durchschnitt alle fünf Jahre den Umsatz seiner Partner:innen.