

blau direkt blau direkt untermauert Superpool-Ambitionen mit Umsatzrekord



Lübeck, 16.12.2021. blau direkt gelingen 50% Wachstum in einem Jahr. Besonders beeindruckend: Das Kunststück gelingt ohne Zukauf und ohne Investoren.

Die Auswertung der aktuellen Umsätze bis zum 15.12.2021 zeigt einen neuen Umsatzrekord für blau direkt. Satte 123 Mio. Euro erwirtschaftet der Lübecker Maklerpool in diesem Jahr. Gegenüber dem Vorjahr sind dies beeindruckende 50,2% Wachstum in den Provisionseinnahmen.

Besonders beeindruckt, dass sich das Wachstum über alle Sparten hinweg zeigt. Im Kfz-Bereich wächst das Neugeschäftsvolumen um 30,7%, Sachversicherungen wachsen um 45,8% und die gewerblichen Versicherungen um 35%. Besonders erfreulich ist die Entwicklung in der privaten Krankenversicherung, die ein Wachstum von 63% gegenüber dem Vorjahr verbucht, während das Unternehmen im Lebensversicherungsbereich mehr als eine Milliarde Bewertungssummen neu verkauft und 50,1% Antragswachstum ausweist.

Den Erfolg führt blau direkt auf seine Vorherrschaft in der Maklertechnologie zurück. Durch die technische Überlegenheit würden sich immer mehr Makler entscheiden, ihre Bestände in die Verwaltung von blau direkt zu geben. Dies nicht zuletzt, weil sie mit Hilfe von blau direkt ihre Personalkosten für ihren Innendienst fast vollständig einsparen können. Dieser Erfolg lässt sich auch an den Bestandsübertragungszahlen ablesen, denn auch diese sind auf Rekordniveau und ein besonderer Umsatztreiber. Die Zahl der Bestandsübertragung ist zuletzt um 104% gestiegen auf mehr als 345.000 Verträge. "Wir führen Übertragungen 3 Mal schneller durch als andere und verschaffen den Maklern so schnell mehr Einnahmen", erläutert Lars Drückhammer, CEO von blau direkt. "Dennoch dauert es im Schnitt 14 Monate, bis sich eine Übertragung als Wachstum in unseren Bilanzen findet. Der diesjährige Erfolg im Bestandswachstum garantiert schon jetzt weiteres Wachstum im nächsten Jahr."

In den letzten Jahren beeindruckte das Unternehmen mit einem jährlichen Zuwachs von rund 39%; wurde von financial times und Focus mehrfach als Wachstumschampion ausgezeichnet. Dieses Wachstum beschleunigt sich nun offensichtlich noch. Der Digitalisierungsvorsprung der Lübecker scheint sich immer mehr zum entscheidenden Umsatzgaranten zu entwickeln.

In Lübeck ist man weiterhin zuversichtlich und selbstbewusst, so verkündet Geschäftsführer Drückhammer: "Wenn wir diese Wachstumsgeschwindigkeit halten, werden wir nächstes Jahr nicht nur die FondsFinanz als Marktführer ablösen, sondern entwickeln uns spätestens bis Ende 2023 aus eigener Kraft zu einem marktgestaltenden Superpool.". Nachdenklich fügt er hinzu: "Noch haben wir es gemeinsam mit unseren Partnern in der Hand, ob wir den Markt Investoren überlassen oder ihn gemeinsam selbst gestalten. Schaffen wir den Superpool durch Zusammenarbeit mit unseren Maklern wird der Markt auch weiterhin von Partnerschaft bestimmt sein. Ein von Investoren zusammengekaufter Superpool wird als Spielball der Börse gierig seine Margen hochtreiben. Wer das bezahlt, sollte jedem klar sein."

Eine klare Ansage die man in Lübeck durchaus als Reaktion auf aktuelle Marktentwicklungen verstanden wissen möchte.



Lars Drückhammer, CEO bei blau direkt

Zu blau direkt:

blau direkt ist ein Infrastrukturdienstleister für Vermittler von Versicherungen. Mit rund 200 Mitarbeitern erleichtert blau direkt Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Als Spezialist für die Datenverarbeitung und Pflege von Antragsdaten, Bestandsdaten und Dokumenten erleichtert der Transaktionsdienst von blau direkt die Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren. Diese Dienste können wahlweise im Rahmen von Funktionsausgliederungen, Back-Office-Dienstleistungen oder im Rahmen ergänzender Infrastrukturdienstleistungen genutzt werden.