

blau direkt bester Versicherungspool für langfristige Zusammenarbeit

In ihrer aktuellen Poolstudie zeichnete die AssCompact gerade erst die besten Maklerpools der Branche aus. Ein Blick in die Details offenbart erstaunliches und stellt die ersten Studien-Ergebnisse auf den Kopf.

Unbestritten führt FondsFinanz in zahlreichen Kategorien und erlangt in der Gesamtwertung einen deutlichen Vorsprung vor der Konkurrenz. Folgerichtig kürte die AssCompact den Münchener Pool zum "besten Maklerpool".

Bewertet wurden einzelne Leistungskategorien wie Unabhängigkeit, Software, Deckungskonzepte oder Bestandskundenservice und dies jeweils für verschiedene Produktkategorien - unter anderem auch für Finanzierungen. Die Ergebnisse werden dabei jedoch nach dem Prinzip "Share of Wallet" gewichtet. Je weniger Verbreitung ein Pool in der Masse hat, desto stärker werden selbst gute Abstimmungsergebnisse "prozentual abgestuft".

Zielgruppenorientierte Pools wie blau direkt und PMA oder produktspezialisierte Pools wie Degenia und Domcura sind entsprechend chancenlos beim Kampf um den Titel.

Um diesen Nachteil auszugleichen und Maklern wie Versicherern mehr Orientierungshilfe auf der Suche nach dem richtigen Pool zu geben, wertete die AssCompact weitere Prüfkategorien aus und kürte blau direkt zum Testsieger für die langfristige Zusammenarbeit in der Kategorie "Bester Bestandskundenservice". In sämtlichen Versicherungsbereichen ("Komposit, Kranken und Vorsorge/Leben") obsiegte der Lübecker Maklerpool blau direkt.

Für Makler mit Schwerpunkt Versicherung stellt sich das Ergebnis der Studie damit völlig anders dar als zuletzt kommuniziert. Dies gilt insbesondere, wenn Makler und Versicherer in der Poolzusammenarbeit eine langfristig nachhaltige Zusammenarbeit präferieren.

"In der Kategorie 'sexiest Man alive' müssen wir unseren Wettbewerbern neidvoll den Vortritt lassen. Als kurzfristige Liebschaft sind wir wohlmöglich noch nicht attraktiv genug.", kommentiert Oliver Pradetto, Geschäftsführer von blau direkt, die Ergebnisse mit einem Augenzwinkern. "Umso mehr freut es uns, dass die Makler uns ein so eindeutiges Votum als bestmöglichen Partner für die Ehe geben. Es ist eine große Ehre, wenn uns der Markt in allen Versicherungssparten durchgehend als beste Wahl für die langfristige Zusammenarbeit ansieht."

Die Top 3-Platzierungen in der Kategorie "Bester Bestandskundenservice" lauten jeweils:

Komposit: 1. blau direkt, 2. VEMA, 3. germanBroker.net

Kranken: 1. blau direkt, 2. VEMA, 3. Aruna

Vorsorge/Leben: 1. blau direkt, 2. VEMA, 3. pma

Zum Unternehmen:

blau direkt ist der Maklerpool für Prozessoptimierung und Internetmarketing.

Mit rund 90 Mitarbeitern erleichtert blau direkt als Versicherungsmaklerpool

Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren unterscheidet blau direkt wesentlich von anderen Maklerpools, da blau direkt umfangreiche Back-Office-Dienstleistungen für Makler erledigt. blau direkt unterstützt Versicherungsmakler in der Nutzung der neuen Medien und sozialen Netzwerke für mehr Verkaufserfolg.

Pressekontakt:

Franziska Pohl

presse@blaudirekt.de

0451/87201172