



News-Bereich: Unternehmen

blau direkt: Erste professionelle Handelsplattform für gebrauchte Lebensversicherungen geschaffen

Die blau direkt GmbH & Co KG, Direktversicherungen für die freien Berufe, konnte für den An- & Verkauf gebrauchter Lebensversicherungen die Firma Barwert - mit Sitz in Ahrensburg, die erste professionelle Handelsplattform für gebrauchte Lebensversicherungen im Internet, als neuen Kooperationspartner gewinnen. Somit steht den Kunden von blau direkt beim Wunsch eine Lebensversicherung nicht fortzuführen nun neben der Kündigung auch die Möglichkeit eines Verkaufs offen. Dies rechnet sich für den Kunden mit bis zu 6% Mehrerlös gegenüber dem Rückkaufwert. Auf der anderen Seite bietet auch der Kauf von Lebensversicherungen eine interessante Alternative zu klassischen Kapitalanlagen: Bis zu 10% Rendite bei vergleichsweise geringem Risiko sind möglich.

„Die Kooperation mit Barwert.de bietet auch unseren Maklerpartnern zusätzliche Verdienstchancen. Nicht zu unterschätzen ist auch die Haftungsminimierung, die der Makler erreichen kann, wenn er seinem Kunden hilft unnötige teure Kündigungen zu vermeiden,“, erläutert Sandra Heidemüller, Geschäftsführerin von blau direkt. Völlig neu an der Kooperation ist es, dass Kunden –und Makler- nun innerhalb von Sekunden online ein unverbindliches Wertgutachten für die gebrauchte Lebensversicherung erhalten. Auch die Wahrscheinlichkeit, mit der ein Weiterverkauf durchgeführt werden kann wird, individuell berechnet und ausgewiesen.

„Dies bringt dem Kunden und dem Versicherungsmakler unschätzbare Geschwindigkeitsvorteile.“, meint Klaus Secker, Geschäftsführer von Barwert.de, und weiter: „Auch Barwert.de kann jetzt einen wesentlich verbesserten Service bieten. Früher musste für jeden Onlinekunde manuell ein Wertgutachten erstellt werden. Durch die Onlinerechner von blau direkt geschieht dies automatisch. Dabei werden unverkäufliche Lebensversicherung bereits vorab ausgefiltert. Die frei werdende Zeit steht uns nun für mehr Makler- und Kundenservice zur Verfügung.“

Lars Drückhammer, Einkäufer von blau direkt freut sich: „Ein Verkauf gebrauchter Policen wäre für uns alleine unrentabel gewesen. Insbesondere die Kommunikation mit den Versicherungsgesellschaften über Lasten und Rückkaufswerte der betreffenden Lebensversicherungen kann im Einzelfall sehr aufwendig sein. Barwert.de nimmt uns die gesamte Arbeit ab, damit öffnet sich für uns ein ganz neuer Profitbereich, der in den nächsten Jahren bestimmt noch wachsen wird.“

(Pressemitteilung blau direkt vom 13.09.2002)

[Druckversion](#)

[Ihre Meinung zu diesem Artikel](#)

vorheriger Beitrag: [Delta Lloyd: Assecura und General Accident werden mit Berlinischer Leben verschmolzen](#)

nächster Beitrag: [Gerling Pensionskasse erhält Genehmigung der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht](#)

[Allgemeines Politik Recht und Urteile Unternehmen Gesundheit Lesermeinung Stellenmarkt](#)