

## Blau direkt und insuro arbeiten zusammen

19/10/2016



©Syda Productions fotolia.com blau direkt und insuro kooperieren zukünftig

### **Mit dem Unternehmen „KV-Werk GmbH“ haben blau direkt und insuro Maklerservice eine Dienstleistungsgesellschaft für die gemeinsame Abwicklung des KV-Geschäfts gegründet.**

Zusammenarbeit im Maklerbereich: der Maklerpool blau direkt hat gemeinsam mit dem Kölner PKV-Spezialpool insuro Maklerservice eine Dienstleistungsgesellschaft für die gemeinsame Abwicklung des KV-Geschäftes gegründet. Das neue Unternehmen firmiert als „KV-Werk GmbH“ und soll die Auftragsabwicklung beider Unternehmen für das Krankenversicherungsgeschäft sicherstellen. Außerdem sollen die angeschlossenen Partner fachlich unterstützt werden. Auch Konditionenverhandlungen mit den Krankenversicherern sollen künftig direkt durch die Geschäftsführung des KV-Werks erfolgen.

Die KV-Werk GmbH wird je zur Hälfte insuro und blau direkt gehören. Die Geschäftsführung wird Jan Dinner innehaben, der auch Geschäftsführer bei der insuro Maklerservice GmbH ist.

„Als Spezialist für Kranken- und Pflegeversicherungen hat insuro sich einen hohen Qualitätsstandard erarbeitet“, erläutert Oliver Pradetto, Geschäftsführer des Hauses blau direkt, die neue Kooperation und weiter: „durch die Kooperation stellen wir unseren Partnern künftig wohl die bestmögliche KV-Voll, Zusatz- und Pfl egetagegeldberatung des Marktes zur Verfügung. Gleichzeitig entlasten wir noch einige unserer Top-Mitarbeiter, so dass wir auch die Qualität in unserer Antragsabteilung Leben steigern können. Vor allem aber gewinnen wir mit Jan Dinner einen hervorragenden und bodenständigen Manager, der das KV-Geschäft für unsere Partner nachhaltig und strategisch auszubauen hilft.“

In der Kooperation bleiben beide Pools vollkommen unabhängig voneinander, bündeln jedoch ihre Stärken um sich diese gegenseitig zur Verfügung zu stellen. So übernimmt im Gegenzug insuro künftig die neuste Technik von blau direkt.

„Unsere Partner erhalten künftig völlig neue technische Services. Dazu gehören neue Vergleichsrechner, ein Maklerverwaltungsprogramm, aber auch Tools für die Webseite oder die Kunden-App simplr“, freut sich Jan Dinner. „Damit erhöhen wir den Nutzen unserer insuro-Partner ohne dass sie es auch nur einen Cent kostet.“

Die Kooperation ist bereits seit längerem in Vorbereitung und soll ab November stufenweise bis zum Jahresende umgesetzt werden. Bei allen strategischen und technischen Vorteilen empfinden die Unternehmen die Kooperation auch menschlich als Gewinn. „Es passt einfach zusammen“, erklärt Marie Griebenow, die als KV-Abteilungsleiterin an der Übergabe des Geschäfts an die gemeinsame Gesellschaft arbeitet. „Die sind total engagiert und dabei wunderbar unkompliziert. Ich kann kaum erwarten, dass der Startschuss fällt.“ (ah)

[www.blaudirekt.de](http://www.blaudirekt.de)

[Tweet](#) [Share](#) [G+ Share](#) [Pin](#) [Mail](#) [Share](#)