

Maklerpool blau direkt übernimmt HT-Maklerservice

 maklerkonzepte.com/blau-direkt-uebernimmt-ht-maklerservice/

MK Redaktion

10.8.2017

Der Lübecker Maklerpool verstärkt sich fachlich und übernimmt das auf Berufsunfähigkeit spezialisierte Analyse- & Softwarehaus HT-Maklerservice zum Jahreswechsel.

Das Analyse- und Softwarehaus HT-Maklerservice hat sich als Informationsdienstleister auf biometrische Risiken, insbesondere die Berufsunfähigkeit, spezialisiert. In diesem Zusammenhang werden Bedingungen analysiert und bewertet. Das erworbene Fachwissen wird in Beratungen und Schulungen an die Kunden des Hauses vermittelt. Darüber hinaus bietet der HT-Maklerservice eine Analysesoftware zur Kundenberatung an, die statt des Preises die Kundenbedürfnisse individuell mit den jeweiligen Bedingungen der Versicherer abgleicht; Qualität und Kundeneignung anstelle des Preises fokussiert. Dieses Fachwissen sichert sich nun der Lübecker Maklerpool blau direkt.

„Für uns ist insbesondere das enorme Fachwissen von Interesse, mit dem wir unsere Beratungsqualität verbessern können“, erklärt Geschäftsführer Lars Drückhammer. Holger Timmermann, Inhaber des HT-Maklerservice, hat bereits ein Fortbildungsprogramm für die Antragsspezialisten von blau direkt entworfen und mit der Umsetzung begonnen. Im nächsten Schritt will blau direkt seinen Partnern die umfassenden Fachschulungsprogramme des HT-Maklerservice in Webinarform verfügbar machen. „Wir können unsere Partner darin unterstützen, ihr Fachwissen zu vertiefen.“ Bis zu 3.000 Euro hätten die durch den HT-Maklerservice angebotenen Seminarprogramme einem Versicherungsmakler in der Vergangenheit gekostet. Diese erhalten Partner von blau direkt nun kostenfrei.

Die Übernahme geschieht schrittweise. Während das operative Geschäft bereits zusammengeführt wird, werden die konkreten Software-Assets und die Firmenhülle vom HT-Maklerservice erst zum Jahresende übernommen. „Bisherige Kunden vom HT-Maklerservice erhalten ihre Leistungen weiterhin unverändert und unabhängig“, erklärt Holger Timmermann. „Für die bisherigen Verträge wird blau direkt lediglich die kaufmännische Abwicklung übernehmen, um den HT-Maklerservice von Verwaltungsaufgaben zu entlasten. Ansonsten ändert sich für die bestehenden Partner des HT-Maklerservice nichts.“ Sehr viel soll sich hingegen für die Partner von blau direkt ändern. So hat der HT-Maklerservice bereits begonnen, Ausbau und Neukonstruktion der Vergleichsrechner in der Lebensversicherungssparte des Pools zu koordinieren.

Mit der Übernahme des Analysehauses durch den Maklerpool setzt sich ein bereits seit längerem bestehender Trend fort. Vertriebe kaufen gezielt IT- & Fachdienstleister auf oder investieren in StartUps, um sich die entsprechenden Ressourcen zu sichern. Bei blau direkt lässt man indes kein Zweifel, dass man seine Einkaufstour noch nicht beendet habe: „Heute gehören wir zu den Technologiemarktführern der europäischen Versicherungsbranche. Wenn wir es morgen auch noch sein wollen, müssen wir unsere Geschwindigkeit weiter erhöhen“, erklärt Poolchef Drückhammer. „Das heißt, wir kaufen, kooperieren, handeln, teilen mit, um vor jedem Marktteilnehmer, wo es uns hilft, unseren Vorsprung zu sichern.“

Zu blau direkt: blau direkt ist der Maklerpool für Prozessoptimierung und Internetmarketing. Mit über 140 Mitarbeitern erleichtert blau direkt als Versicherungsmaklerpool Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren unterscheidet blau direkt wesentlich von anderen Maklerpools, da blau direkt umfangreiche Back-Office-Dienstleistungen für Makler erledigt. blau direkt unterstützt Versicherungsmakler in der Nutzung der neuen Medien und sozialen Netzwerke für mehr Verkaufserfolg.

Pressekontakt: Vanessa Sobik, sobik@blaudirekt.de, Telefon 0451/87201172