

Suchen...

Home
 Heft-Archiv
 Termine
 Kontakt
 Impressum
 Datenschutzerklärung

HOME | HEFT-ARCHIV | TERMINE | KONTAKT | IMPRESSUM | DATENSCHUTZERKLÄRUNG |     

SUCHEN... 

PROVISION
 Erfolg ist lesbar

ANZEIGE

Natürlich gesund werden!
 Naturheilkunde nutzen
 dank NaturPRIVAT



Jetzt informieren
CONSAL
 MaklerService GmbH



Lebensversicherung – Boom statt Katastrophe

FP on 27. Oktober 2015 at 9:45

Angesichts der drohenden Provisionseinbußen infolge des LVRG drehte die Branche Ende 2014 noch mal richtig auf und bescherte Lebensversicherern und Maklern rekordverdächtige Einnahmen. Dabei scheint die Branche beiläufig entdeckt zu haben, dass Menschen tatsächlich immer noch gern Lebensversicherungen kaufen. Anders als es sich die Branche selbst eingeredet hat,

empfinden Kunden die Verzinsungen immer noch als angemessen und attraktiv.

„Unser Lebensversicherungsgeschäft ist nach der Saison nicht eingebrochen. Vielmehr scheint es, als höre das Jahresendgeschäft gar nicht mehr auf. Selbst in den sonst ruhigen Sommermonaten lief es bei uns auf Hochtouren“, erklärt Franziska Hack, Leiterin der Antragsabteilung Leben des Maklerpools blau direkt.

Vielleicht erklärt sich die Entwicklung auch aus der mangelnden Reaktion auf das LVRG. „Tatsächlich ist die große Provisionsreduzierung ausgeblieben“, erklärt Lars Drückhammer, Einkäufer des Lübecker Maklerpools. „Zwar haben vereinzelt Versicherer reagiert und Provisionszahlungen reduziert, in der Masse wurde jedoch lediglich die Art der Ausweisung verändert, und für die biometrischen Risiken ist ohnehin alles beim Alten geblieben. Wir zahlen heute eher höhere Provisionssätze als noch vor einem Jahr.“

„Die Branche scheint sich vorerst um die nötigen Anpassungen herumzumogeln“, meint denn auch Mitgeschäftsführer Oliver Pradetto. „Statt ernsthaft Konditionen zu senken, hat man oft Haftungszeiträume ausgeweitet und umetikettiert. Das ist ein bisschen wie beim Mikado. Keiner will der Erste sein und alle notwendigen Kürzungen durchsetzen. Zu groß ist die Angst, seinen Vertrieb zu verlieren.“

Vom Prinzip her halten die Lübecker die Entwicklung für folgerichtig. Das Gesetz sei zu schnell gekommen und zu einseitig zulasten der Vermittler gegangen. Viele Betriebe hätten eine derart schnelle Umschaltung nicht überlebt. „Die deutschen Lebensversicherer federn die Entwicklung für die Vermittlerschaft deutlich ab, indem sie die Reduzierungen hinauszögern. Das kostet die Lebensversicherer erhebliche Summen“, bekennt Oliver Pradetto. „Bei allen Zweifeln an der Umsetzung wünsche ich mir, dass Vermittler dies sehen, denn im Grunde verdienen die Lebensversicherer hierfür unseren Dank.“

1 2 WEITER >

TITELBILD © AURIS - FOTOLIA.COM

AUSGABE #20

KATEGORIEN PRODUKTIV

TAGS: LEBENSVERSICHERUNG LVRG