

4 Millionen Euro für bi:sure / Neues StartUp für Gewerbe-Versicherungen

Münster 08.05.2017. Der Lübecker Maklerpool blau direkt investiert 4 Millionen Euro in die neue Plattform für Gewerbeversicherungen von Ulf Papke.

In Münster geht ein neues InsurTech an den Start. Die digitale Gewerbepattform „bi:sure“ wurde im April 2017 eingetragen. Nun erhielt das Unternehmen eine Finanzierungszusage über 4 Millionen Euro für die nächsten 3 Jahre.

Gründer des Unternehmens ist Ulf Papke, Versicherungsmakler aus Münster. In der Vergangenheit hat Papke sich vor allem einen Namen durch den Aufbau des führenden Portals für Kautionsversicherungen „buergschaft24.de“ gemacht. Auch war Papke der Kopf hinter „Terminpilot“ einer Software über welche Makler online ihre Terminvereinbarungen generieren und managen können. Nun folgt mit bi:sure sein nächstes Projekt.

bi:sure soll binnen 2 Jahren zur führenden Plattform für gewerbliche Versicherungen im B2B-Bereich aufsteigen. Dazu plant das InsurTech Versicherungsmakler, Vertriebe & Pools mit einem Mix an Vergleichsrechnern, Ausschreibepattform und Deckungskonzepten auszustatten.

Als ersten Großkunden konnte das neue Unternehmen den Lübecker Maklerpool blau direkt gewinnen, der auch gleichzeitig als Investor auftritt.

„Mit blau direkt als Partner sichern wir uns nicht nur unsere Finanzierung, sondern gewinnen einen technisch extrem starken Partner.“, so Ulf Papke. „So starten wir nicht bei Null, sondern können sehr schnell mit einem leistungsfähigen Angebot aufwarten.“.

Bereits im Verlauf des Juni soll bi:sure für die Lübecker die Beratung der angeschlossenen Makler im Bereich der Gewerbe-Versicherungen übernehmen. Auch die Antragsabwicklung und die Einkaufsverhandlungen vertraut der Pool dem jungen StartUp an.

„Ziel unseres Investments ist es nicht Geld mit bi:sure selbst zu verdienen.“ erklärt dazu Oliver Pradetto, Geschäftsführer von blau direkt. „Vielmehr wollen wir den bestmöglichen Service für Makler im Bereich der Gewerbeversicherungen bieten können.“

Dabei stehe bi:sure grundsätzlich allen Marktteilnehmern offen, so Gründer Papke. Das starke Engagement von blau direkt bedeute keine Exklusivität, sondern vielmehr ein ganz bewusst kooperativ gewählter Ansatz. Andere StartUps zielten fast ausschließlich auf einen schnellen Exit ab, was für Unternehmen wie blau direkt ein Risiko bedeute, das man seinen Maklern nicht zumuten wolle. Mit dem Investment bei bi:sure könne man so allen Nutzern ein nachhaltiges Engagement zusichern.

Dies bekräftigt auch Investor blau direkt: „Etwas neues zu gründen, macht nur Sinn, wenn keine bessere Lösung verfügbar ist.“ Mit den möglichen Alternativen war man bei blau eher unzufrieden. Einige Anbieter bewegten sich seit Jahren auf der Stelle, andere zielten nur auf Wachstum ab, um einen profitablen Exit vorzunehmen. Selbst vielversprechende Alternativen stünden nicht zur Verfügung, da dies versuchten möglichst exklusiv für ihren Vertrieb zu sichern. blau direkt Geschäftsführer Pradetto hält letzteres für einen schweren Fehler.

„Als Technologie-Marktführer und Nummer 2 im Versicherungs-Neugeschäft kann blau direkt sicher im Alleingang eine starke Positionierung im Gewerbeversicherungsmarkt aufbauen. Auf Dauer sind kooperative Ansätze aber immer überlegen. Deswegen haben wir beschlossen uns dem Ansatz von bi:sure zu öffnen und uns dort voll einzubringen. Wir glauben, dass wir in der Zusammenarbeit mit bi:sure bereits in 2 Jahren das beste Angebot für Gewerbeversicherungen unter allen Pools anbieten können.“

Dies bekräftigt auch bi:sure-Manager Papke: „Mit genügend Geld und KnowHow ist es nicht schwer die Führung zu übernehmen. Diesen Vorteil auf Dauer kosteneffizient zu halten und auszubauen gelingt nur, wenn man teilt. bi:sure steht daher allen Pools und Vertrieben gegenüber offen.“

Zu bi:sure:

bi:sure ist ein im April 2017 gegründetes StartUp aus Münster. Das Unternehmen baut eine digitale Plattform für Gewerbeversicherungen auf, die Versicherungsmakler & Vertriebe in der Abwicklung von Gewerbe-Versicherungen unterstützt. Neben Vergleichsrechnern & Ausschreibungsplattformen gehört auch ein umfangreiches Deckungskonzept-Angebot zu den geplanten Services.

Zu blau direkt:

blau direkt ist der Maklerpool für Prozessoptimierung und Internetmarketing. Mit über 120 Mitarbeitern erleichtert blau direkt als Versicherungsmaklerpool

Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren unterscheidet blau direkt wesentlich von anderen Maklerpools, da blau direkt umfangreiche Back-Office-Dienstleistungen für Makler erledigt. blau direkt unterstützt Versicherungsmakler in der Nutzung der neuen Medien und sozialen Netzwerke für mehr Verkaufserfolg.

Pressekontakt: Ulf Papke / papke@blaudirekt.de / Telefon 0451/87201107

Anlagen

bisure.jpg – Das neue Logo

papke.jpg – Gründer Ulf Papke